

El Cronista · Visión De Los Líderes



Grant Thornton
Argentina

Inversiones (p) 2025
u\$s 900.000
Cantidad de empleados
400



Fernando Fucci

Managing Partner & IBC Director

¿Cuáles son las expectativas y proyectos de su empresa para 2025?

Nuestra expectativa para el año que viene es la de crecer en nuestra paleta de servicios de consultoría, en productos como sustentabilidad y capital humano. Entendemos que a futuro el rol del consultor se va a transformar para enfocarse en el diagnóstico y la implementación posterior, más que en aportar soluciones que la IA, muy pronto, va a estar en condiciones de brindar. Nuestro proyecto será el de invertir fuertemente en el desarrollo de nuestros profesionales, para luego incidir sobre las organizaciones, ayudando a implementar los cambios necesarios. Para ello se requerirá de un grado de especialización elevado en algunos proyectos. En este sentido, ser parte de una organización internacional nos permite apalancarnos en nuestros colegas de la región y de la red en general.

¿Cuáles fueron los principales obstáculos que enfrentó en 2024? ¿Qué balance hace del año que está por terminar?

En términos de la actividad, el año puede considerarse como bueno. Sin embargo, la apreciación de los costos en moneda local produjo cierta pérdida de competitividad en los sectores que están más volcados a prestar servicios y soluciones para el mercado externo. Por otra parte, en un escenario recesivo, las empresas priorizan el mantenimiento de su capital de trabajo y se suspenden algunos proyectos de largo alcance. En paralelo, hay una demanda en aumento de consultoría en productos vinculados con innovación y metodología, y un interés creciente en sostenibilidad, que serán los servicios más requeridos en el futuro.

¿Qué políticas públicas podrían contribuir a darle impulso a su sector?

Quizá resulte un poco obvio, pero la liberación de los pagos al exterior para tecnología y servicios sería muy importante. Más allá de que son entendibles las restricciones en el actual contexto, lo cierto es que muchas veces se priorizan los dólares para pagos de importaciones de bienes respecto de los de servicios, lo que genera algunos problemas en relación a proveedores esenciales de herramientas IT. En segundo lugar, una reforma impositiva centrada en mejorar la competitividad de los exportadores de servicios podría ayudar a generar empleo de mejor calidad.

Dirección

Av. Corrientes 327 Piso 3

Sitio Web

<https://www.grantthornton.com.ar/>



+ info de esta empresa

Buscar otras empresas